

# HA09

## « Systèmes d'informations Achats Outils Internet dédiés »

---

### • OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Former les acheteurs à l'utilisation d'outils e-Achats sur Internet :
  - Rappeler le processus complet Achats et sensibiliser les acheteurs sur les étapes de ce processus qui peuvent être couvertes par l'outil Internet
  - Sensibiliser les Acheteurs à l'importance de la préparation des négociations lors de l'utilisation de l'outil Internet
- 

### • CAPACITES / COMPETENCES VISEES

- Mettre en place un Portail Fournisseurs
  - Elaborer une solution de e-SRM
  - Lancer un appel d'offres pour mettre en place une solution de e-Achats
  - Lancer et mettre en place une solution d'e-Procurement
  - Gérer un processus complet de sourcing (RFI, RFP, RFQ, ...)
  - Préparer et déployer une enchère inversée sur Internet
- 

### • PUBLIC

- Directeur Achats
  - Responsables Achats, Acheteurs Familles, Acheteurs Projets
  - Responsable informatique
  - Responsable du déploiement des outils e-Achats, responsable du Portail Fournisseurs
- 

### • PRE-REQUIS

- Savoir utiliser des outils sur Internet
- 

### • MOYENS D'ENCADREMENT/RESSOURCES PEDAGOGIQUES/TECHNIQUES

- Salle équipée d'un réseau internet
- Vidéoprojecteur, Paperboard, Post It
- Apports théoriques et méthodologique
- Support pédagogique / document de synthèse / fiches « Pocket » distribuées à chaque participant
- Mise en situation des participants à l'aide de jeux de simulation, quizz, outils pédagogiques (Klaxoon)
- Questionnaire de renforcement post-formation
- Feuille d'émargement
- Attestation de présence

---

## • PROGRAMME

### Organisation, structure et positionnement de la direction des achats :

- Les ERP ou PGI, progiciels de gestion intégrés
  - Caractéristiques générales
  - Les différentes applications ERP
    - Le module Materials management au sein de l'ERP
  - Les différents acteurs du marché des ERP
- Les Intranet Achats
- Les solutions d'e-Procurement
  - Le périmètre fonctionnel
  - La gestion des catalogues
  - Les différentes solutions d'e-Procurement
  - Le calcul de retour sur investissement
- Les places de Marché
  - Le concept de base
  - La mise en perspective du concept de base
- Les prestataires de solutions de e-Sourcing
  - Gestion des RFI
  - Gestion des RFP
  - Gestion des RFQ
  - Préparation et gestion d'une enchère inversée
  - Le marché des solutions d'e-Sourcing
  - La mise en œuvre d'un projet de e-Sourcing
- Les systèmes d'informations aux Achats
- Présentation d'une démarche globale d'analyse et de déploiement de solution e-Achats
  - Etudes de Cas :
    - Utilisation de l'outil Internet pour déployer un processus de RFI, RFP, RFQ, enchère inversée
    - Mise en place d'un processus d'e-Procurement

---

## • DATES

- Suivant le planning proposé sur notre site / A la demande pour les formations en intra-entreprise

---

## • DUREE

- 3 jours

---

## • LIEUX

- Paris / Mulhouse / Intra-entreprise

---

## • FORMATEUR

- Jean-Claude FICHERA
- 

- **QUALIFICATIONS/EXPERIENCES/COMPETENCES DU FORMATEUR**

- Expert en Achats et Supply Chain Management
  - Directeur Achats au sein de Groupes Internationaux
  - Expert en tactiques et préparations de négociation
  - Coach auprès de plusieurs directeurs d'achats et directeurs commerciaux
  - Formateur dans 15 écoles de commerce (ESSEC, SKEMA,...) et d'Ingénieurs (Ecole Centrale ,...)
- 

- **EVALUATION CONTINUE DE LA FORMATION A CHAUD ET A FROID**

- Evaluation de la formation à chaud et à froid à travers l'outil SCOREVAL
  - Attestation de fin de formation avec évaluation du niveau d'acquisition en-cours et à chaud par rapport aux objectifs de la formation sur base des outils suivants :
    - KLAXOON, Quiz, Brainstorming avec Post It
- 

- **PERSONNALISATION DU PARCOURS PROPOSE**

- A la demande : [fichera@asappconsulting.com](mailto:fichera@asappconsulting.com)

Copyright ASAPP CONSULTING  
[asappconsulting.eu](http://asappconsulting.eu)